

Mönchengladbach, 31.12.2020

improve consult
Herrn Jörn Emons
Diepenstraße 83
40625 Düsseldorf

Sehr geehrter Herr Emons,

zum Abschluss unseres gemeinsamen Projekts können wir auf eine sehr erfolgreiche Zeit zurückblicken. Mit Ihrer Hilfe sowie Ihrem Team konnten wir unser Unternehmen erfolgreich an einen Wettbewerber verkaufen, so dass alle Arbeitsplätze erhalten blieben.

In Anerkennung Ihrer überdurchschnittlichen erbrachten Leistungen, verbunden mit Ihrem persönlichen Engagement möchten wir uns auf diesem Wege für den von Ihnen gesteuerten M&A-Prozess ganz herzlich bedanken.

Zu Projektbeginn waren Sie und Ihr Team mit einer sehr komplexen und herausfordernden IST-Situation konfrontiert, bedingt durch eine angespannte finanzielle sowie auftragskriselnde Situation. Nicht zuletzt wurde unser Unternehmen stark von der Corona-Pandemie getroffen. Trotzdem konnten Sie sich schnell die notwendige Transparenz erarbeiten, um einen aussagefähigen Teaser zu erarbeiten sowie potenzielle Kaufinteressenten zu ermitteln.

Durch Ihre professionelle Vorgehensweise ist es gelungen, aus der Longlist von Kaufinteressenten diejenigen zu lokalisieren, die am besten zu unserem Unternehmen passten und mit denen Sie sodann in die vertieften Verkaufsverhandlungen einstiegen. Darüber hinaus haben Sie durch Ihr strategisches Verhandlungsgeschick einen Verkaufserlös erzielt, der über unseren Erwartungen lag.

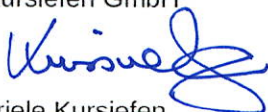
Hinsichtlich der Zusammenarbeit ist besonders zu erwähnen, dass es Ihnen wichtig war, in jeder Phase des Verkaufsprozesses stets alle relevanten Mitarbeiter und Entscheidungsträger einzubeziehen und in regelmäßigen Abstimmungsrunden über den aktuellen Stand des Verkaufsprozesses zu informieren. Dieses transparente Vorgehen war ein vertrauensbildendes Moment, sowohl für uns als auch für den Erwerber.

Besonders hervorheben möchte ich auf diesem Wege Ihr persönliches Engagement sowie Ihre Zielstrebigkeit im gesamten M&A-Prozess. Zu jeder Zeit! waren Sie für alle Beteiligten – intern sowie extern – ein kompetenter Ansprechpartner, Berater und Mutmacher. Hierbei haben wir sowohl Ihre Fachkompetenz, aber auch Ihre innovativen und strategischen Ideen schätzen gelernt. Darüber hinaus hat uns der Mensch Jörn Emons fasziniert: vertrauensvoll, empathisch, nicht belehrend, sondern in Ideen und Lösungen denkend positiv nach vorne ausgerichtet. Es war eine sehr bewegende, beeindruckende und erfolgreiche Zusammenarbeit.

Ein persönliches Fazit: Hätten wir nicht den Schritt des Verkaufs gehen müssen und mit dem Wissen aus der Zusammenarbeit mit Ihnen und Ihrem Team, wäre ein jährliches Beratungsgespräch ein fester Bestandteil in unserer Budgetplanung.

Wir würden Sie uneingeschränkt weiterempfehlen und stehen als Referenz selbstverständlich zur Verfügung.

Gebäudereinigung
G. Kursiefen GmbH



Gabriele Kursiefen